

Etkileme Sanatı

Fikirlerini sat, destek sağla, insanları ikna et

İşyerinde öne çıkmanızı sağlayan şey sadece müthiş fikirlerinizin olması değildir. Bir o kadar ve belki de daha çok insanları nasıl etkileyeceğinizi bilmenizdir. İletişim becerinizin potansiyelinizin fark edilmesini sağlar. Ancak zıt fikirlerin veya gündemlerin arasında başarılı olmak için belli özel iletişim becerilerine sahip olmanız gerekir. Etkileme sanatı çeşitli teknik ve davranışların bir karışımını sunuyor: İyi bir hikaye anlatıcısı hayallerini veya endişelerini diğerlerine çok kolay satabilir. Ayrıca, paydaşlarıyla uzun vadeli ilişkiler kurabilen kişiler, ilişki çemberlerinin desteğine ihtiyaç duyduklarında daha kazançlı bir durumda olabilmektedirler. Bir miktar nöro-linguistic programlama bilgisi başkalarını ikna ederken zaman kazanmanıza ve neyi yapıp neyi yapmamanız gerektiğini gösterecektir. Son olarak, pozisyonunuzu savunmanın yollarını doğuştan veya meslekleri gereği sağlam müzakere eden insanlardan öğrenebilirsiniz. Bu program size farklı tekniklerin iyi bir karışımını sunuyor ve etkileme sanatında öne çıkmanıza yardımcı oluyor.

Program Akışı

- Storytelling teknikleri
- İnsanları ikna etme yöntemleri
- Sürdürülebilir ilişkiler sunmak
- Çözüm odaklı yaklaşım
- NLP İpuçları
- Müzakere becerileri



Programın Yapısı ve Yenilikçi Teknikler

Tüm eğitimlerimiz Zoom, MS Teams ve muadili teknolojilerin en gelişmiş özelliklerinin kullanıldığı online versiyonları mevcuttur. Bu program özgün formatında 2 günlük sınıf eğitimi veya 3'er saatlik 4 online seanstan oluşur. Kısa seminer versiyonu (1 seans), programın tüm başlıklarına kısaca değinirken, en can alıcı beceriler için egzersiz imkanı sunuyor.

Katılımcı Profili

Program temel ve orta seviyede etkileme becerisi ihtiyacı duyan tüm çalışan ve yönetici segmentleri için uygundur. İçeriği katılımcı grubunun deneyim seviyesine göre ayarlanmaktadır.

